

Pavanello Serramenti: “Con il Configuratore diamo al cliente uno sguardo sui suoi serramenti”

“Nell’era dell’Intelligenza Artificiale – spiega Marco Pavanello – chi acquista vuole avere risposte concrete e realistiche prima ancora di arrivare nello showroom”.

Avere in **pochi click** delle **proposte personalizzate** e un primo **preventivo** per i propri **serramenti di alta gamma**: è quello che garantisce il **Configuratore di Pavanello Serramenti**. Uno strumento veloce e semplice da usare, che l’azienda di Rovigo ha integrato sul suo sito web con l’obiettivo di **rendere più fluido l’accesso dei visitatori alle informazioni che realmente li interessano**.

*“Quando si offre un serramento di gamma elevata – spiega **Marco Pavanello, Responsabile Marketing e Vendite della Pavanello Serramenti** – le emozioni che si trasmettono al cliente nello showroom sono essenziali. Ma non bastano: per questo con il nostro Configuratore **rispondiamo anche alle domande più tecniche, dando informazioni su modelli, performance e anche prezzi indicativi**.*

*Oggi la gente utilizza l’IA, è abituata alle simulazioni e alle comparazioni che si trovano sui siti web che vendono ogni tipo di prodotto. Non possiamo aspettarci che queste stesse persone facciano un investimento importante come quello per gli infissi senza aver fatto un’analisi preventiva su internet. E per questo noi dobbiamo **essere presenti con le informazioni che vogliamo far arrivare a destinazione**”.*

Come funziona il Configuratore Pavanello?

È semplicissimo ma allo stesso tempo preciso: basta rispondere ad alcune **domande mirate** sulla pagina web <https://lp.finestrepavanello.com/prezzi-finestre-pavanello>.

Partendo dai dati raccolti, il software propone delle **alternative che rispondono alle esigenze espresse** dal cliente.

I modelli di serramento che vengono proposti sono corredati da **specifiche tecniche** e anche da un’indicazione di **prezzo** per ogni singola tipologia di infisso. Una volta ricevuta la risposta del Configuratore, se si desidera è possibile **approfondire con un Partner Commerciale** per avere delucidazioni o un preventivo.

*“Il nostro **Configuratore** è un elemento importante nella **strategia di comunicazione Pavanello** – racconta **Marco Pavanello**, – Sappiamo che per **sostenere le vendite dei nostri partner** è essenziale offrire al pubblico tutte le informazioni di cui ha bisogno per prendere una **decisione informata** sui suoi serramenti.*

*Per questo abbiamo un **canale YouTube** continuamente aggiornato con video più o meno tecnici, delle **brochure** di prodotto approfondite, un **magazine** per informare chi entra nello showroom... Tanti strumenti per raccontare i nostri*

prodotti, la nostra ricerca tecnica e l'esperienza che vive chi ha scelto un serramento Pavanello".